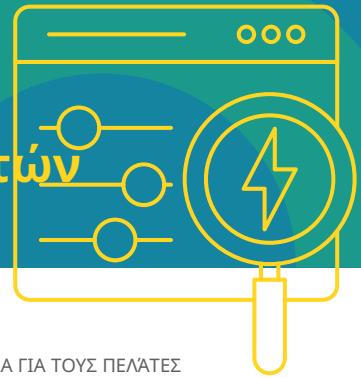




# Bixia

## Μεγιστοποίηση των Εσόδων των Πελατών χωρίς Αύξηση του Κόστους



ΜΕΓΙΣΤΟΠΟΙΗΣΗ

**16 MW**



ΑΓΟΡΑ

**FCR-D Up & Down**

ΕΝΕΡΓΟΠΟΙΗΣΗ <5 ΔΕΥΤΕΡΟΛΕΠΤΑ



ΜΕΙΚΤΑ ΈΣΟΔΑ ΓΙΑ ΤΟΥΣ ΠΕΛΑΤΕΣ

**€100 000 - €200 000**

ΑΝΑ MW ΕΤΗΣΙΩΣ



Η Bixia, η οποία ανήκει στην Tekniska Verken, είναι μία από τις εταιρείες εμπορίας ηλεκτρικής ενέργειας της Σουηδίας η οποία αγοράζει το μεγαλύτερο μερίδιο ηλεκτρικής ενέργειας από ανανεώσιμες πηγές που παράγεται τοπικά. Από το 2022, η Bixia και η Sympower συνεργάζονται για να ενισχύσουν το χαρτοφυλάκιο υπηρεσιών της Bixia παρέχοντας τη δυνατότητα στους πελάτες της σε όλη τη Σουηδία να συμμετέχουν στην Απόκριση Ζήτησης.

## Συνεργασία με τον #1 Πάροχο Υπηρεσιών Ευελιξίας της Σουηδίας

Η Bixia ήθελε να προσθέσει νέες λύσεις στο χαρτοφυλάκιο υπηρεσιών της που θα ωφελούσαν τους πελάτες της χωρίς να αυξήσουν το ενεργειακό κόστος τους. Η Απόκριση Ζήτησης φάνηκε ότι ήταν η ιδανική λύση, καθώς έδινε τη δυνατότητα στους πελάτες της Bixia να μειώσουν το ενεργειακό κόστος τους, σταθεροποιώντας παράλληλα το δίκτυο της Σουηδίας, και μακροπρόθεσμα επέτρεπε τη χρήση περισσότερων ανανεώσιμων πηγών ενέργειας για την τροφοδότηση του συστήματος ενέργειας.

Η Bixia χρειαζόταν έναν πάροχο υπηρεσιών ευελιξίας με τον ίδιο τρόπο σκέψης, ο οποίος θα μπορούσε να συνεργαστεί με μικρές και μεσαίες επιχειρήσεις. Η Sympower με την εκτεταμένη εμπειρία και την ηγετική θέση της στην αγορά της Σουηδίας ήταν η αυτονόητη επιλογή.



Για μας ήταν πολύ σημαντικό να βρούμε έναν συνεργάτη που να μπορεί να συνεργαστεί με επιχειρήσεις όλων των μεγεθών, ιδίως μικρές και μεσαίες επιχειρήσεις. Η Sympower διαθέτει την κατάλληλη πλατφόρμα και ομάδα ειδικών για να ενημερώνει τους πελάτες μας σχετικά με τα οφέλη της Απόκρισης Ζήτησης για την επιχείρησή τους και να τους δείχνει πώς μπορούν να συμβάλλουν στην ενεργειακή μετάβαση, αποκτώντας παράλληλα νέες πηγές εσόδων.

**Christian Anderssen** | Διαχειριστής βασικών λογαριασμών, Bixia

## Στενή Συνεργασία για τη Μεγιστοποίηση του Οφέλους για τους Πελάτες

Η Sympower παρείχε στην ομάδα της Bixia **εμπειριστατωμένη και εξειδικευμένη εκπαίδευση για τις ενεργειακές αγορές της Σουηδίας και τις λύσεις και τη διαχείριση Απόκρισης Ζήτησης.**

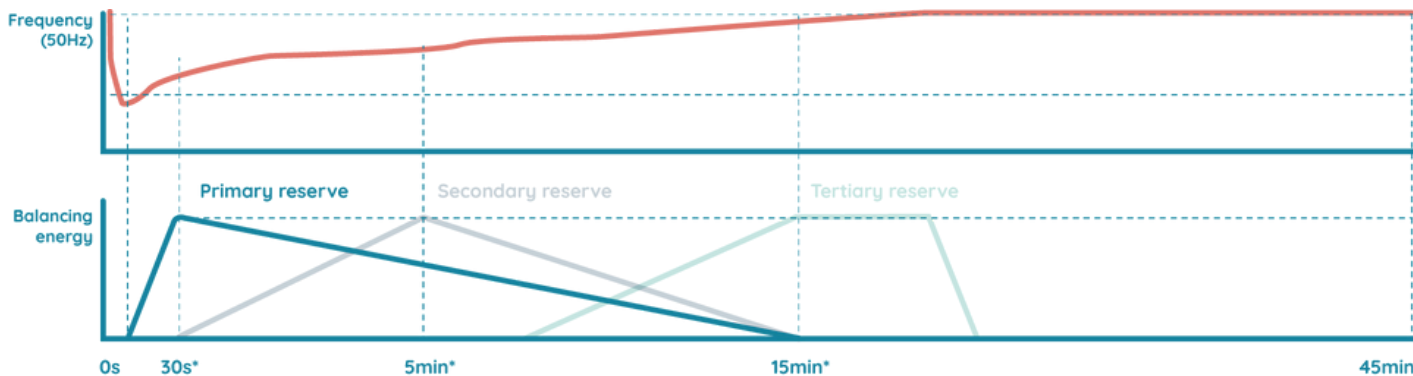
Τα μέλη της ομάδας εκπαιδεύτηκαν επίσης και σε πιο περίπλοκα θέματα, όπως **πώς να εντοπίζουν τις δυνατότητες ευελιξίας μιας επιχείρησης**, ποιες βιομηχανίες και ποιος εξοπλισμός μπορούν να χρησιμοποιηθούν για την Απόκριση Ζήτησης και **πώς να πωλούν με επιτυχία υπηρεσίες ευελιξίας.**

Αυτή η εκπαίδευση επέτρεψε στην Bixia να είναι πλέον το πρώτο σημείο επαφής με τους ενδιαφερόμενους πελάτες και να απαντά στα αρχικά ερωτήματα. Στη συνέχεια, η Sympower παρέχει την τεχνογνωσία της, εντοπίζοντας τους τρόπους μεγιστοποίησης των εσόδων του πελάτη χωρίς να διαταράσσονται οι βασικές διαδικασίες του και συνδέοντας φορτία με την πλατφόρμα της Sympower.

# Αγορές Καθοδικής & Ανοδικής Εφεδρείας Διατήρησης Συχνότητας για Διαταραχή (FCR-D Up & FCR-D Down)

Σήμερα, η Bixia και η Sympower διαχειρίζονται περίπου 16 megawatt στις αγορές FCR-D Up και FCR-D Down, ενεργοποιώντας τα φορτία των πελατών κατά μέσο όρο δύο φορές τον μήνα. Οι Εφεδρείες Διατήρησης Συχνότητας για Διαταραχή (FCR-D) είναι οι πρώτες που ενεργοποιούνται για να αποκατασταθούν διαταραχές στη συχνότητα του δικτύου. Η ενεργοποίηση αυτή πραγματοποιείται εντός 30 δευτερολέπτων και μπορεί να διαρκέσει έως 20 λεπτά. Με βάση τις συγκεκριμένες απαιτήσεις, το 50% της συμφωνηθείσας ισχύος πρέπει να ενεργοποιηθεί εντός 5 δευτερολέπτων από την απόκλιση συχνότητας και το 100% πρέπει να είναι έτοιμο για ενεργοποίηση εντός 30 δευτερολέπτων.

Η FCR-D Up απαιτεί την απενεργοποίηση του εξοπλισμού των πελατών, ώστε προσωρινά να μειωθεί η κατανάλωση ηλεκτρικής ενέργειας, ενώ η FCR-D Down απαιτεί την ενεργοποίηση του εξοπλισμού τους, ώστε να αυξηθεί η κατανάλωση ηλεκτρικής ενέργειας.



## Μοντέλο εσόδων

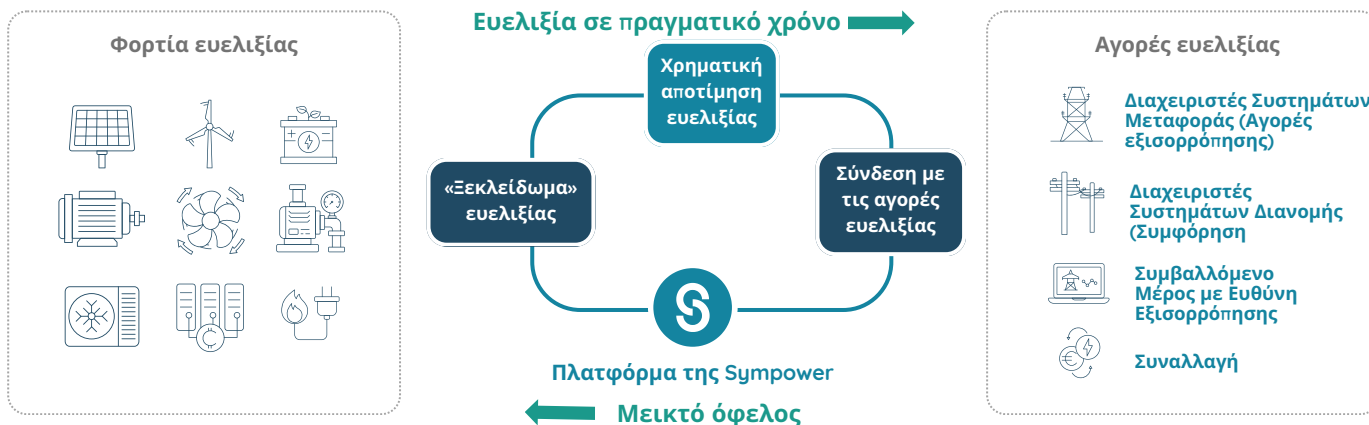
Οι πελάτες αμείβονται για κάθε ώρα που είναι διαθέσιμοι και σε θέση να παρέχουν τα φορτία τους, ανεξάρτητα από το εάν τα φορτία τους είναι ενεργοποιημένα. Τα ετήσια μεικτά έσοδα για κάθε αγορά FCR-D είναι περίπου 100.000 ευρώ ανά παρεχόμενο megawatt. Ο Διαχειριστής Συστήματος Μεταφοράς της Σουηδίας, Svenska kraftnät, αποζημιώνει πρώτα τις Bixia και Sympower, οι οποίες στη συνέχεια μεταφέρουν τα έσοδα αυτά στη συμμετέχουσα επιχείρηση, κρατώντας ένα μικρό μερίδιο.



«Οι πελάτες μας εκτιμούν ιδιαίτερα την κοινή τεχνογνωσία της Bixia και της Sympower, με αποτέλεσμα πολλοί να θέλουν να αυξήσουν τη συμμετοχή τους στην Απόκριση Ζήτησης είτε συνδέοντας περισσότερα φορτία είτε άλλα εργοστάσια».

Eric Constantien | Διευθυντής Πωλήσεων, Bixia

## Επιχειρηματικό μοντέλο της Sympower



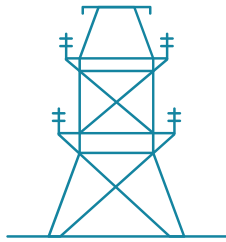


# Οφέλη της Απόκρισης Ζήτησης



## Νέες πηγές εσόδων

Οι επιχειρήσεις μπορούν να «ξεκλειδώσουν» νέες πηγές εσόδων προσφέροντας την ενεργειακή ευελιξία τους στο δίκτυο κατά τις ώρες αιχμής.



## Αξιόπιστο δίκτυο

Η ευελιξία των επιχειρήσεων διασφαλίζει την εξισορρόπηση της συχνότητας του δικτύου. Όλοι οι χρήστες του δικτύου επωφελούνται από αυτή την αξιόπιστη παροχή ενέργειας.



## Βιώσιμη λύση

Η Απόκριση Ζήτησης είναι αναγκαία για την ενεργειακή μετάβαση και τη σταδιακή κατάργηση χρήσης των ορυκτών καυσίμων. Άρα είναι αναγκαία για ένα βιώσιμο σύστημα ενέργειας.

## Συνεργασία με τον Κορυφαίο Ανεξάρτητο Πάροχο Υπηρεσιών Ευελιξίας στην Ευρώπη

Παρουσία σε  
**10+**  
χώρες

Πάνω από  
**180**  
εργαζόμενοι

Πάνω από  
**190**  
εμπορικοί και βιομηχανικοί πελάτες

Διαχειριζόμαστε πάνω από  
**1.7 GW**  
φορτίων



**«Ξεκλειδώστε» την Ευελιξία σας και Μεγιστοποιήστε τα Έσοδά σας!**

Προγραμματίστε μια συνάντηση με έναν Ειδικό Ενέργειας της [Sympower](https://www.sympower.com)